

**Alternativ auch  
als Vortrag buchbar!**

## **Neue Finanzierungsinstrumente für den Mittelstand. Zur Sicherung der Unternehmensnachfolge oder Expansion.**

K.E.R.N – AKADEMIE Seminar für Inhaber und Führungskräfte sowie für Käufer von Unternehmen  
- Termine nach Absprache oder aktuellem Seminar kalender -



**Für mittelständische Unternehmen hat die Frage der Finanzierung von Kapital, Investitionen oder Liquidität, eine immer größere Bedeutung.**

Ebenso stellt sich für Verkäufer und Käufer, im Rahmen einer Unternehmensnachfolge, die Frage der Kaufpreisrealisierung. Gibt es neben den klassischen Hausbanken auch alternative Finanzpartner? Wie funktionieren Beteiligungsmodelle bei einem schrittweisen Verkauf?

### **Der Inhalt:**

- Wie kann die Kaufpreissumme eines Unternehmens finanziert werden ?
- Wie kann der bisherige Eigentümer eines Unternehmens sich aus den „Umarmungen“ seiner Bank befreien?
- Wie kann frühzeitig eine Kaufpreisstrategie realistisch für einen Käufer gestaltet werden?
- Welche Finanzierungspartner (Banken, Private Equity, regionale öffentl. Fördereinrichtungen(MBGs) etc. stehen zur Verfügung?
- Die Situation von Vermögen-, Sicherheiten-, und Haftungsfragen aus der Sicht von Banken und Kaufinteressenten beurteilen zu können.

### **Ihr Nutzen:**

- Sie lernen alternative Finanzierungsmöglichkeiten kennen und erfahren aus erster Hand die Besonderheiten und Chancen.
- Sie können sich in die „Schuhe“ eines zukünftigen Erwerbers Ihres Unternehmens stellen und Ihre Verkaufs- und Preisstrategie schon im Vorfeld klar definieren.
- Sie lernen die Interessenslagen aller beteiligten Finanzierungspartner in Ihr Ziel mit einzubinden.

**Beginn:** 10.00 Uhr      **Lunch:** 12.30-13.30 Uhr      **Ende:** 17.00 Uhr

**Ort:** Kanzlei Herfurth & Partner · Luisenstraße 5 · 30159 Hannover

**Referenten:** Dr. Wolf-Dietrich Fugger, Geschäftsführer und Aufsichtsrat von Private Equity Gesellschaften sowie Nils Koerber, Spezialist für Unternehmensnachfolge

**Kosten:** 450,00 EUR zzgl. MwSt inkl. Seminarunterlagen, Tagungspauschale mit Kaffee, Gebäck und Softdrinks, Lunchbuffet sowie KERN-Erfolgsservice und Teilnahmebescheinigung.

**Wichtig! Aufgrund der inhaltlichen Komplexität dieses Seminarangebotes können max. 15 Anmeldungen entgegengenommen werden. Wir bitten im Sinne Ihres Erfolges höflich um Verständnis.**

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

[www.kernundpartner.de](http://www.kernundpartner.de)

#### **Bremen**

Siedscheljer Heide 73 · 28790 Schwanewede b. Bremen  
Tel 04209-91 99 88 9 · Fax 04209-91 99 88 7  
[bremen@kernundpartner.de](mailto:bremen@kernundpartner.de)

#### **Frankfurt**

Schumannstraße 27 · 60325 Frankfurt  
Tel 069-505 027 502 · Fax 069-505 027 503  
[frankfurt@kernundpartner.de](mailto:frankfurt@kernundpartner.de)

#### **Weimar**

Zöllnerstr. 6 · 99423 Weimar  
Telefon 03643-457 25 33 · Mobil 0173-6 4444 21  
[weimar@kernundpartner.de](mailto:weimar@kernundpartner.de)